

点击下载久久的前三套电子书，以及免费赠送的教程

# 我发现了网络赚钱的秘密



照片摄于杭州西湖边上，时间2008年

作者：久久，原名：蒋晖

[SEO之家](#)出品

写作时间：2010年4月3日

写作地点：南京市新街口国贸大厦13楼

前三套电子书，点击下方获得下载地址

[2010年1月：《互联网创业月赚1万教程》](#)

[2010年2月：《久久互联网被动财富学》](#)

[2010年3月《2010最强大网络赚钱项目》](#)

或在此处下载：<http://www.liweihui.com/>

序言.....	3
<b>6个月可以月赚1万吗?.....</b>	<b>3</b>
从贴吧一篇对我的负面评价贴子开始.....	4
原文贴子.....	4
一楼回复贴.....	5
我的回复:.....	5
1、关于做站.....	6
2、关于SEO技术.....	6
3、关于营销.....	6
4、关于减肥产品排行榜那个网站.....	7
5、关于月赚万元.....	8
6、我是这样与人交流沟通的:.....	9
7、关于为什么不雇人做项目?.....	10
<b>我为什么低价培训?.....</b>	<b>11</b>
1、精英圈子.....	12
2、居安思危.....	13
3、全国站共赢模式.....	14
4、一年后更多的机会.....	15
你这个人真无耻，交你钱了还要为你打工.....	15
我们到底教什么?.....	16
SEO的最高境界是忘记SEO.....	17
VIP精英群.....	19
什么是被动财富?.....	20
<b>学员成功案例首次分享.....</b>	<b>22</b>
案例一 从“无业游民”2个月到被动收入!.....	22
案例二 116万订单!.....	25
案例三 1个半月赚到5万元!.....	26
案例四 绍兴家教，流量全面提升!.....	28
案例五 淮安网站建设，淮安网站制作，淮安SEO全部百度第一.....	29
<b>附录.....</b>	<b>30</b>
我的四月份的目标:.....	30
我们公司在前程无忧上的招聘广告:.....	30
最后的邀请:.....	31

## 序言

大家好，我是久久，原名蒋晖，老家是江苏泰州人，现在定居在江苏南京，目前是 SEO 之家 ([www.liweihui.com](http://www.liweihui.com)) 的站长，我们网站定位于网上赚钱培训。目前我们的培训学员数量已经将近 1000 人，目前这个数量在网络赚钱培训行业处于领先地位。

这本电子书是我今年写的第四本电子书，了解我的人都知道，我会每个月月初写下一本电子书记录自己的理念，自己的近况。前三本我写的电子书：[《互联网创业月赚 1 万教程》](#)、[《久久互联网被动财富学》](#)、[《2010 最强大网络赚钱项目》](#) 的累计下载量已经超过 20 万册。

衷心感谢大家对我的关心与关注。这个月我写的电子书，同样是分享一些自己的理念，自己的发展情况。而且这次我首次公开了部分我们学员的成功案例。希望从这些理念及案例中，能够让大家对我，对我们团队，对我们的项目有进一步的了解。希望这些理念可以对大家的发展有帮助。

我真诚认为，我所研究的方向，是网络赚钱行业发展的趋势。

好，下面希望你可以认真阅读：

## 6 个月可以月赚 1 万吗？

在去年的最后一天，2009 年 12 月 31 日，我写了一篇文章：

[《如何 6 个月内月赚 1 万》](#)

(原文地址：<http://www.liweihui.com/thread-115-1-3.html>)

当初我写这个贴子的时候，引起了很大的争议。包括我的学员们估计都不会想到这是一件可以实现的事。事实上，我对于这个“计划”也并不是特别的有信心。

另一方面，因为这篇文章，很多的局外人也对我发起了攻击，觉得我相当不靠谱。觉得我是 2010 年最大的网赚界的骗子。当时也让我有点痛苦。甚至想过还是不要搞培训了吧，果如一个朋友跟我讲的：办培训的早晚会被骂的，哪怕你一件错事也没做。原因是什么？因为办培训的，95%都是骗子，你不是骗子反而有些不正常。

可我天生就是个不服输的人，当时我就在想，那试试看，看我未来的一段时间能做到的事，看我是不是骗子，看我能不能带出月赚 1 万的学生。

我觉得目前的网赚界，敢说自己可以“批量”生产月赚 1 万学员的培训机构屈指可数。我就想对自己挑战一下！

在我刚有 100 个学员的时候（当时花了一个月）。我的一个学员跟我说：“我觉得你要火，你的思路，你教的东西实在太强了。”当时我一笑了知，因为我也不知道我在往哪个方向走，当时区区 100 人的团队，网络上任何一个网上赚钱培训机构都有这样的规模。

现在已经是我开始培训的 100 天，当初一开始跟着我走的伙伴们，谁都没有想到我这样坐火箭式的发展。现在我们的学员规模已经将近 4 位数，每隔几天，一天的报名人数就创造新高。

这本书的后半段，我的第一批的部分月赚 1 万的学员主动站了出来，把他们的案例拿了出来为我说话。大家可以亲眼看到我们团队出来的精英们。

## 从一篇对我的负面评价贴子开始

本来不知道除了要写我们学员的成功案例外，还能写出点什么东西。正好在我构思这本电子书的时候，我的一位学员给我发了在别的论坛上的这样一篇说我的负面消息的文章。

有的人看到下面的贴子也会认为是我自己写的。我只能说过：做人难。所以，请你用你的真心来读这篇文章。

## 我把原文贴下来，以及一篇回贴：

最近看到一个叫久久的，做 SEO 培训，挺火的，个人对他的靠百度排名就能月赚万元有点质疑。

给大家说说我讲解一下，久久做了一个站，叫什么减肥产品排行榜的，[www.jf500.cn](http://www.jf500.cn)，我看了一下，减肥产品排行榜，这个词百度是第一，但是大家有没想到，如果这个站不做推广单纯靠百度来流量，这个词一天的 IP 最多 10 几个（随便找个减肥类的网站，每个月花个几十块钱，每天的 IP 都比这个多好几倍）所以，当初久久做这个词排名做到百度第一，可以说是没有任何竞争的，排名非常好做。而且，这个词没用任何的意义，大家想一下，你搜索产品的时候，会搜捕某某产品排行榜吗？刚刚查了一下这个站的 IP，居然达到将近 8000 一天（久久一直拿这个站做案例才会有这么高的点击量的），但是收入也仅仅一个月 1000 多。这么高的点击量，而且这个站也已经有好几个月了，为什么久久没

用把最重要的词：减肥和减肥产品排到百度首页第一呢？鄙视久久，拿些没有竞争力的词给大家做案例是没用任何意义的。

我认识的朋友当中也有在他那学 SEO 的，好像没学到什么东西，最后不了了之了。

从我做站多年的经验来说，过度依赖百度排名的站是不会发展起来的，也绝不可能轻轻松松就能达到月赚几千上万的。久久在一些网赚论坛做了很多的广告，广告都是赠送一些网上找来的网赚教程，被说成是价值几千的项目免费送给别人（也太大方了吧，几千块钱的东西都舍得送人？~~），很多人被这个诱惑过去，到最后交钱学习。可以说久久心理学学的不错，利用了别人想赚钱，一步一步诱惑着别人乖乖的交钱学习。对 SEO 本身来说，本身有站的，或者网上做生意的，学习还是有必要的。但也绝不是久久说的学会了就能月赚几千上万，要知道，你的站单纯靠百度流量，不去做推广，是很难发展的，网站需要的是用户体验度。而且，百度排名并不稳定，百度 K 站也是常有的事，哪天你的站被百度 K 了，你就知道，你所依赖的百度对你是多么的无情了，一旦被 K，排名很难再排的上来。有点鄙视久久，利用月赚万元这个词引诱别人上钩

呵呵，美丽的谎言，月赚万元大家都想，但是仅就靠百度排名，而不做其他推广就能做到，简直是在做白日梦~~

建议大家学 SEO 的，如果确实需要可以去学，但是为了月赚万元的这个概念去的，还是要多留心了，网络跟现实一样的，你在现实中如果能赚钱，你在网上一定也能赚钱。要用商人的眼光去做就可以了。任何赚钱的项目，不管是现实中还是网络上，技术是次要的，重要的是营销跟推广。不要把时间花在学 SEO，学网站，学技术上，久久不是说了吗，他现在建站都不怎么会，他的 SEO 水平有多高可而知了。你们学习他的营销就可以了，别学技术~~那个没什么用，不懂的技术完全可以找人给你做的。

## 一楼回复贴：

脑白金，一个垃圾产品，却能卖的那么火，想想就明白了。做网络要当生意一样来做，学习技术，永远只能给别人打工。不懂的技术你出钱找别人帮我做就可以了。如果说久久真的能利用 SEO 操作一个项目月赚万元的话，那他完全可以每个项目雇一个员工来操作，每年发个几万工资就可以了，他自己 1 年复制 10 个项目，算算也有好几十万以上的收入。是不是这个道理呢。教人月赚万元只是一个美丽的谎言，自己捞钱才是真的。

下面是我对以上内容的回复：

以上我认为关键的地方，我已经用黄体字表示出来了，也感谢大家对久久的关注，说实话，文中说久久很火，呵呵，心里还是美滋滋的。

我可以看出一楼发贴的，还是比较有水平的。从你的话中，我认为你的 SEO 水平、专业精神、网络赚钱能力都没话说，因为你可以看出来这句话：“久久不是说了吗，他现在建站都不怎么会，他的 SEO 水平有多高可向而知了。你们学习他的营销就可以了，别学技术~~”

我觉得这句话，算是对我最好的赞美，真心话。

## 1、关于建站。

我真的不会建站。能把了解到这么细，说明你在真心评价我，非常感谢，有的学员报名的时候，也还不知道我不会建站。对于不会建站，我也是公开的。除了不会建站外，我的“服务器知识”、“空间知识”几乎为零。这点我一直公开的。没有也不需要隐瞒。

## 2、关于 SEO 技术。

真的，我的 SEO 技术很一般。我在公开场合也说，我没做过什么难度很大的词语。我不需要什么词在自己的脸上贴金。至少我及我的学员中，通过我的方法，还没有想拿但拿不下的词。我觉得这已经足够了。

## 3、关于营销。

你说的非常对。其实我本来在课程中大部分教的内容都是营销类的课程，而不是 SEO 技术。以为我只教 SEO 技术的，真的是对我一个大大的误解。我在下面也会重点讲，我们的 SEO 技术课程，仅占我们课程的 10%，我们教的本来就是营销，教的如何在网上做生意。说我在教 SEO 技术的，真的是对我们的误解。

说起营销，好像很多人都对我的营销手法非常感兴趣的，有人说这是一个经典案例了。为什么我们的营销可以这么短的时间激起这么大的反响，并且别人没有办法复制我的方法呢？

今天我首次透露点眉目：我在操作推广我的网上赚钱课程的时候，有几位营销界的高手一直在我的后面指点着我（目前网络赚钱界有几起影响力很大的项目都有

他们的影子，在我看来，他们真的是网络营销界的顶级牛人)。我因为有幸得到了他们的指点，才能够得到这么快的在3个月内发展过近1000人的学员规模。

不过我从来也没有对我们的营销策略有过隐瞒，我在我们的课程中有对我的手法的全面解析。而且我可以100%负责任地讲，外人看到的我的营销手法，绝对看不到我的营销策略的全部。我也相信网络营销界几位顶级高手策划出来的作品，还不会让别人一眼看透，呵呵。

当然，我一直认为，营销只是把你的产品以客户听得懂的方法告诉客户，而不是骗人。

至于你说的几千元的免费送，哎……说真心话，我也讨厌那么说，可是的确是很有有效的方法。如果你说那个东西一点没价值，让别人来拿，有人来吗？不会的吧。而且我真的免费送了那些东西。呵呵，请原谅，卖这么高的价钱的，是别人，我只是说了他们的原价而已。他们的原价的确也如此。

#### 4、关于减肥产品排行榜那个网站。

(1) 我估计你用 alexa 查询的它的流量吧。Alexa 查询怎么可能会是准的呢。但是现在这个数据也不准了。倒不是为了提升流量，才拿这个站做案例，我总得拿个站做案例的吧（很多人说话真的很为难人，我不拿案例就说我骗子，我拿了案例还说我是骗子），关注我的人也很多，我拿出来的案例站，流量高那是没办法的——我想拦也拦不住。那我告诉你我没有公开这个站的时候的流量吧：一天约50-100人从搜索来到这个网站。的确流量本来就不大。

你也承认了这个站一个月多少收入？1000多元，对，每天50-100ip，一个月收入1000多元（这是外人猜测的数据），有啥不满意的？你是个明白人，聪明人。1000多元对你我收入可能都不算多。但你也从新人的角度去想一想。另外也从我的角度想一想：1000多元一个月收入的站对我的确不多，但是你可曾考虑过我有多少这样的站？

(2) 你说我为什么不做“减肥”、“减肥产品”，我并不想证明自己的SEO技术，因为我的SEO技术也真的很菜。我在我的[免费赠送页面送了一套泡妞教程](#)，泡妞教程上面有一句很牛B的话：我不孤立男人，我也不孤立女人，我只会孤立我想上的女人（指的要对自己想上的女人保持一定的高姿态）

套用这句话的格式，我说的话就是：我的SEO技术可以很菜，我可以不把任何词做到第一，我只要把我能赚到钱的词做到第一就行。

最后我为我的减肥产品站说一句话：我真的很喜欢这个站！每天我都会看下这个站的收入。

排名不会让我兴奋，流量更不会让我兴奋，只有收入才会让我兴奋！

## 5、关于月赚万元。

(1) 我从来从来从来没有说过任何人参与我的课程可以月赚万元。如果我能做到，我干嘛才收百十块的学费，我有毛病吧。事实上，我只对有 10%的学员能做到这个级别有信心。我的[报名贴](#)中也说过：有部分的人一定会被自己淘汰。

你说你的那个朋友好像什么没学到。别说你的那个朋友，就直接说我的亲表哥，现在没有工作，一天到晚想做生意，我跟他说了几次你跟我学吧，他的态度则是：“你做的东西迟早要被淘汰，网上做生意不靠谱。我还是要做实业”，你说说，我连我的表哥都没法改变，我凭什么能改变每个人呢？请不要对我太高要求。

我说月赚过万，是我说自己已经做到。我们的一部分学员已经做到。

一部分学员别说月赚过万，学费都是赚不回的！这句话我不只一个地方公开在说。

(2) 我作过一个调查，凡是在网上被骗过的学员再参加我们的培训的，对我的课程的好评度远远高于什么培训也没参加过的新人。

为什么？

因为被骗过的学员，他们已经认识到网上赚钱是不能投机的！而在我这里我一直教育的大家不要去投机，不要去急于求成。需要努力，需要踏实，需要积累。他们的内心已经认识到这样做是对的。

反而那些没有被骗过，什么都不懂的新人朋友们，看到前辈那么“容易”成功，以为自己很快也可以成功。他们反而不会那么体会到我们的培训的价值。

昨天还发生一件事，一个在三个月前就在犹豫是否要报名我的课程的大学生，当时之所以后来他没有报名我的课程。因为我明确地告诉他，跟我学习，三个月内不要考虑赚钱。他说：“三个月，要这么久？”我说我可以跟你打个赌，如果你急于求成，三个月后，你可能会更加迷茫。你可以不参加我的课程，但你记住这句话。

后来这个朋友就在这三个月内没有联系我。昨天晚上我收到他的邮件，他告诉我：他现在很痛苦，这三个月，他不但没有成功，还被骗了六、七百元。这时候他终于想到了我曾经跟他说过的话，他说他早听我的话就好了。

我把这个故事，拿到我的精英群的朋友们分享了，一个精英学员说：“被骗过的朋友，才知道谁是对的，谁是好的”。其实别说是他，报名我的课程，并且现在对我很忠心的会员们，几乎都有一个共同的特点：都曾经在网上被骗过，迷茫过。

(3) 至于你说的靠百度流量是做不到月赚 1 万的。刚刚你也承认了我的减肥站月入过千。(真实数据现在不公布了)，你觉得我复制 10 个这样的网站困难吗？过万难吗？——我现在就在做这个事。1000\*10=1 万的吧，这个小学生会。这可是完全完全从百度来的流量变现的。

这本书的后半段，也会告诉你我的学员如何完全通过百度流量（不加其它任何推广方法）获得月赚 1 万收入的。

## 6、我是这样与人交流沟通的：

也许你不相信，但这就是一个我一定要办一个正直的网络赚钱培训的原因：不诱惑、不欺骗、不作恶！真心诚意的分享我的经验。

所以我非常非常讨厌用诱惑的方式来招学员。我希望分享以下几个故事来告诉大家我是如何跟我们的学员，及想报名我们课程的朋友沟通的：

### 1、如果你不够了解我，请不要报名。

过年期间有个准学员来向我语音咨询，当时我在老家泰州，我爸妈都坐我旁边，因为那时候我的学员还不多，才两三百吧。每天也就几个人报名的，我那时候是自己做客服的。那个学员说他那天才开始了解我。跟我聊了后说想报名，我当着我的父母的面，跟他说了这么一句话：我希望你不要现在报名，我们的课程不一定适合每个人。我希望你能花至少一周的时间了解我之后再决定。

挂了语聊之后，我的爸妈在旁边说我怎么这样做生意，别人都想交钱了，你还拒绝别人。

我的原话是：如果收了不合适的学生，那只是玷污我的名声。该来的还会来，不适合的就没有缘分。

就这一个决定，让我的父母也对我很佩服。我觉得这样子做，是对得起我的良心的。这也是我现在做每件事的准则：做每件事对得起自己的良心。

### 2、如果你吃不上饭，请先找份工作。网上赚钱不可能速成。

再讲一个故事，在过年前的某个晚上，那天我正好上 VIP 课，一个准学员正好找我咨询。因为当时正好在开 VIP 课，我就说：你来听下我们的 VIP 课吧，课上了解我。然后就把他放进来了。那节课上了近 4 个小时，上到 12 点，我没想到他听到 12 点还在。他听完课后，他说想报名，但是我了解到他连饭都吃不上了。我直接跟他说：“我不允许你报名我的课程，你现在的心态肯定想一夜暴富。事实上这是不可能的。网络上夜暴富是不存在的，你去找份工作吧。哪天你找到

工作后，再来报名我的课程可以。”后来这个学员没有联系后。

一个月后，他又给我发了 qq 说“老师你还记得我吗”，我当时真不记得了，经他提醒才想起来，他告诉我，他已经找了份一千多块钱的工作。现在可以来学我的课程了。我这才说：“好，希望我的课程对你有帮助，不过请记住，网络不会让你一夜暴富，需要一定的积累。”

现在数下来，我已经成功说服了超过 10 个人先去找份工作再来靠兴趣玩网赚，这是我对自己做比较得意的一件事。

3、我从来不用一句骗人的话来让别人加入我的课程。

昨天有一个学员跑来找我，说他通过我的方法赚到了钱！还是个大学生的。他跟我讲：“老师，我帮你写了个软文发到你的邮箱，你可以去发，呵呵，当是对你的感谢”。

我看了邮箱：大体上写的是他在我这儿学了一个月，什么我有多好，什么他学到了多少东西，仅仅 30 天就拿下了排名的第一名，他现在能日赚 300 等等这样的话。

我看了这个邮件后找到他。

我问他一句：“你见过我说过一句骗人的话吗？”

（这句话我也公开问每个参与我的课程，及没有参与过我的课程的朋友们，希望你能找出一句我骗人的话。我公开道歉。）

他想了想说：“没有。”

我说：“所以那个软文也不需要，呵呵。虽然我喜欢写软文，但我的软文没有一句是编的。如果你的故事是真实的，我倒可以发，但估计一看你这故事是你编的。你的网站我看过，那么高收入不现实。我只希望跟所有人分享真实的故事。”

后来他告诉了我真实的情况，他靠这个站排到第一后，每天 50-100 个流量，接了两个订单，总共赚了 300 元（5 天左右）。然后我帮他做了一套如何优化他的收入的方案。

当然你完全有理由认为我的这些故事全是编的，如果在赚钱的这个立场上，你没有防骗的意识的话，我只能说你不太适合赚钱。

## 7、关于为什么不雇人做项目？

一楼的回复贴中也表达了这层意思，如果我站在你的角度，我一定也会这么认为：你一个月站赚 1000 多，你干嘛不复制 10 个，雇几个人不就行了吗？

所以我非常明确地在告诉你：我目前正在这么做！

大家可能高估了我目前在我的网上培训项目中花的时间。我现在的客服工作全部交给了别人，而且她们都是我的学员，亲自感受过我的培训，并且知道学员们对我的评价（就是如你说的我每年花个几万块雇人的方法，呵呵）。我每天只是花固定的一个小时回答论坛上提出来的各种学员在学习过程中遇到的问题，或者是学员给我发的邮件。然后每周三、周五、周日三个晚上给新人朋友们、及 VIP 朋友们上上课。

顺便说一句，你见过只花百十块钱，然后可以每月可以听那么多的课的培训吗？（我们目前每月 8 节课，每堂课平均 3 小时以上。）我就算没有功劳，也有苦劳吧，我至少没有随便拼点资料，加个密直接发给大家。

在上一次课时，我们学员数量有 800 人，现场来听我上 VIP 课的，有 400 人，那节课的内容已经不是第一次上了，仍然有这么高的人气率，他们为什么？如果不精彩，没那么多捧场吧。而且我们的学员常跟我开玩笑，说我很快就会千人同时上课了，问我能不能吃得消。我都说船到桥头自然直。

其它时间我在干嘛？我这么勤奋的人，难道在玩吗？呵呵，我当然都在做我的其它的项目。培训对我来讲，只是我的项目之一，网上赚钱培训本身就是一个产业。干嘛要回避？我赚我感觉合理的钱，干嘛不可以呢？

另外，参与我的课程的学员，在我写这本书的时候，已经近千了，你听过多少人对我的课程的负面评价？去搜搜看吧，我再有本事，也封不住上千人的嘴吧。不敢说我没有负面消息，人无完人。但至少我看了这部分还是非常少的。

如果你想进一步了解我，通过我的文字估计肯定不够，我希望每位认为我是骗子的朋友都能参加我每周都会举行一次的新人交流会：

<http://www.liweihui.com/thread-1410-1-1.html>

如果你们在场，一定可以帮助很多新人们集体防骗，我真诚地邀请诸位前辈、诸位高手到场，一起告诉新人，如何在网络上一步步走向成功。我在发展的过程中，如果说我走的每一步都很完美。那是不可能的，马云都失败了三次，何况才只有 25 岁的久久呢。

## 我为什么低价培训？

很多我的学员夸我，说这么诚心的，以这么低的价格真心帮助别人，我说，别把我想得多伟大，我是个非常理性，非常务实，也非常精明的生意人，赔本买卖我

从不做。这点我从不回避。我再怎么无私，我还是收费的。还是在赚钱的。如果我真的无私，应该不收费，显然，我没那么伟大。

我一直说，我以这么低的价格教别人网上赚钱是“别有用心”的。下面分享一下我的想法，及我对自己的规划，虽然这个规划看似不切实际，但是我在为这个计划而努力：

## 1、精英圈子

目前仅 100 天的时间，我们招募了近 1000 位的 VIP 学员。按这个速度发展下去，如果今年我的 12 套电子书写出来的话，可能我会在全国范围内招募 5000-10000 名学员。而到目前为止，我的学员成功案例尚还未公开，到这本电子书中才首次揭露了第一批学员的成功案例，所以我认为下面的速度应该会更加地快。所以完成这个目标是有点可能的。

当时我决定开精英群的时候（当时才 500 位学员），我的助手说帮你搞定了一个 100 人群了。我说：100 不够。他说，那搞定一个 200 人高级群吧。我说：不够，至少 500 人。然后我们 VIP 精英群一开始就设立了个 500 个超级群。

不是因为我在做白日梦，因为我对自己有信心，更对我们的学员有信心。我相信未来的 5000-10000 个学员中一定会产生 500-1000 名超级成功者。这倒不敢说一定是我的培训有多好，放到任何一个行业，前 10%的一定是非常优秀的。（我从小在学校也就只能排进 10 多名呢，一直不是个非常好的学生。那时候 50 人的班级中，前 5 名在我眼里那是何等的优秀。）

我的“低价策略”（这里我开始揭露我们一开始的营销手段的一部分了，呵呵），可以让我最大限度的吃透这个市场。将这个行业未来的精英们尽我所能地集于我的圈子中。

也许这个目标过于庞大，在我说出我的这个计划的时候，大部分人的眼中肯定是不屑的，觉得我太能做白日梦了。

很不好意思，我是个从小就喜欢做梦的人。我妈也从小跟我讲各种伟人的故事，让我从小就对成为一个强大的人充满了向往。我受到的教育就是这样的。如果我从小没有志向，我也不会在大四的时候，就可以获得 300 万风险投资。而就在我花 300 万全部亏光的时候，仍然有很多人相信我早晚有一天会再次成功。为什么？因为我心中的梦想一直未曾破灭……

当然，也有人会疑问：如果你做不到怎么办？

很容易嘛，以 5000 人到 10000 人为目标，如果最后只办成了 3000 人，也可以的嘛。能做到 3000 人规模的团队，整个互联网界没几个人能做到吧。冲着这点，

你也不该说我没水平吧，呵呵。毕竟我是在有近 1000 人的时候说这句话的。做不到就做不到呗，做不到又不犯法，做不到也不算骗人，我只是说这是我的目标。

我想起我在初中时从进班时 40 名努力考到全班第 10 名时，老师当着全班同学的面表扬了我，问我的下个目标是什么，我说“保住第 10 名”，老师跟我当众说了一句“没出息！一点志气也没有！”，我当时汗颜，所以说，人还是有点目标的好，哪怕做不到，要不然会被别人说没出息，呵呵。做人难啊。

想象一下，有 500-1000 个“各行业顶尖精英”全部听你“号令”的时候，会怎么样？这样的价值是我收的培训费可比的吗？

## 2、居安思危

我属虎的，今年是我的本命年。我认为今年被我抓到一个财富的机会，非常好的机会，让我成功了。今年我很旺（自从我在 1 月 1 日写了《[互联网创业月赚 1 万教程](#)》后）。

但也许因为曾经巨大的失败（2 年亏光了 300 万。），所以现在的我是个居安思危的人，我知道今年旺不代表一辈子旺。

我们的人生还长，要走的路还很多，没有人能想到未来三年后会怎么样，世界的发展实在太快了。十年河东，十年河西。我见过很多生意人的成败起伏。

就算今年我成功，又能算什么？赚 100 万，对这一生来讲，根本不算什么。

但我在想，如果我有 1000 位成功的朋友呢？

我自己或许抓不住下一次的机，我相信这 1000 人中，如果出现了抓住下一次机会的，他一定会告诉我。

这，才是让我一生不败的基础。

当我想到这一步的时候，我告诉自己，我走的方向只要是对的，就一定要坚持下去。

一个人的心胸格局有多大，他的事业，就能有多大。这时我时常告诫自己的一句话。

### 3、全国站共赢模式

说到第三点，这一点估计目前的网络赚钱的圈子中能这么做的人不多。在这一周我跟国内最大的虚拟产品销售商达成了合作。

- (1) 该公司经营项目：虚拟产品销售，主要是游戏点卡、充值卡等等为主，各种产品类目有上千种；
- (2) 该公司为全国最大的虚拟产品代理商，年营业额数 10 亿；
- (3) 该公司最大的股东之一是最大的互联网公司之一，创始人在中国互联网界地位排前三，甚至数一数二。（传说中的中国互联网界三巨头之一）
- (4) 该公司未来两年内会上市，目前正在筹备阶段。

这周我跟该公司 CEO 一起确定下来了，我们团队成为这家公司的虚拟产品全国一级代理商，拥有最好的价格政策。该公司 CEO 也看好我们 SEO 之家团队的发展思路，愿意给予我们足够的支持。

因为这本电子书是公开发行的，所以我就不透露这家公司的名字了。毕竟还没有签正式合作协议。目前的一切还在商量筹备中。

我跟我的学员讲，加入我们会员哪怕你什么学不到的话，你至少以后也可以以最低价买手机充值卡、QQ 会员充值卡。

我们大概跟这家年利润几千万企业的 CEO 怎么谈的呢？

这家企业 CEO 非常看好网络 SEO 的效果，但他们一直没有找到合适的 SEO 高手帮他们策划网络 SEO 推广。

- (1) 把他要想优化的全部词，全部告诉我，我号召我的千人团队来操作，然后只要做上来，他按词买单；
- (2) 以后，他还以这些词为他创造的利润，再支付佣金给曾经为这个词努力过的人。

就商业模式上来讲，这样的方案可谓完美，我整合了全中国最大的 SEO 团队，企业只要告诉我他想占有哪个行业的词，并让人把这些词整理出来。凭借着我们的团队的扩张，愿意跟我们合作的企业的级别也会很高。给出合理的分佣方案，这绝对是一个多赢的方式。

当然我知道，一个构想要成为现实，需要经历多大的困难。所以我准备用一年的时间来探索这种模式。

如果多找几个这样的企业合作，你觉得我的事业能做多大？这样的价值是培训费可以比的吗？

## 4、一年后更多的机会

如果真的按我的计划发展，我们将

- (1) 拥有全国最庞大的网络队伍；
- (2) 拥有全国数量最多的 SEO 精英人才；
- (3) 拥有上千位支持我认可我追随我的顶尖网络成功人士；
- (4) 拥有与巨型企业合作的成功案例；

你觉得那时候有多大的机会？

或许你觉得这事肯定不可能发生。说实话，有时我都觉得自己在做梦。

**法律没说 YY 有罪！**

至少我不跟纯恋爱交友网签下 10 万元合作合同时，我不会让我的学员参与进来。我不跟这家牛 B 公司签下合作协议，我也不会让学员冒任何风险。

相信我的人，跟随我；

不相信我的人，觉得我疯狂的人，请在旁边看热闹。**别过早的下定论**。办不到，我日后自然会自己道歉。

附：当然，还有另一部分朋友的观点：

**你这个人真无耻，交你钱了还要为你打工。**

的确有人当面跟我谈过这个事。

所以我说，做人真难。

以前我只教 SEO 技术后，别人说学了赚不到钱；  
后来我又研究出了 SEO 赚钱的思路，并把它放大到**如何网上赚钱**这样的定位，并且让很多人赚到钱；  
后来又有人说，有没有轻松点儿的项目，不想找项目，然后我就构思全国站这样的商业模式；  
别人又开始说我让别人为我打工。

拜托，如果这个策略不得到我的学员支持，我做得起来吗？如果我提供的产品不

好卖，大家会来吗？这个世界上，还有一个词，叫“双赢”。

我在鼓励每位学员自己寻找项目，每个人做不一样的项目。如果你实在找不到项目，你再来选择我们的项目。事实上，我目前提供的项目，都是性价比非常高的项目。

## 我们到底教什么？

很多朋友的回答是 SEO 培训。

我明确地说：不对。我并不是教你 SEO，如果我仅仅教你 SEO，很少人是可以赚到钱的。如果我只是教你 SEO，很少人愿意学习这门“技术”。

而是教你[如何在网上做生意](#)。这才是我们的[精髓](#)。SEO 只是其中一个手段。

很多已经信任我但对我不够了解的朋友，会说我是什么“SEO 大师”，非常非常惭愧，非常配不上这个称号。也不希望别人把这个称号冠在我的头上。倒不是我谦虚（[不需要谦虚的地方，我是从来不谦虚的，呵呵](#)），而是因为我不认为自己精通 SEO，更不认为自己是大师。

客观讲，我的 SEO 水平真的有限。高手看到我的 SEO 水平，基本上都是要笑的。因为我觉得我也不需要掌握多高的 SEO 技术。

而且可能很多人不信，到目前为止，[已经有数十位已经精通 SEO 技术学员照样参与了 my 的培训！](#)

说真的，当时他们参加我的学习的时候，我还有点犹豫，因为我怕我的课程会让他们失望。我这个“SEO 菜鸟”竟然大言不惭敢接受 SEO 高手为徒弟（[有的人已经研究 SEO 一年以上](#)）。我当时把我的这个经历讲给我身边的 SEO 高手听，他们一个个眼神都瞪很大。

另外，我的语音课程已经开了有 3 个月了，每周 2 节，[累计已经近 30 节语音课](#)。理论上讲，我的内容[大部分前期的同学，已经都已经听过](#)。但是令我自己都非常意外的是：每次的语音课仍然有 50% 的学员前来上课（上节课是 400 多人）。如果我前期忽悠他们的话，早就被这群人骂扁了，又怎么可能还这么多人来捧场呢？

包括很多精英群的朋友，他们其实已经通过 2-3 个月的学习，领会了我课程的精髓，他们反而是我的课程的忠诚的粉丝。有时间上的课一节不拉，有数位精英群的朋友说：“[虽然已经大多领会了你的赚钱理念，但是还是不想拉下一节课，因为你的临场的一句话，就可以给很多人启发。](#)”

所以我说，我教的并不是 SEO 技术。SEO 技术的内容，在我的课程中，充其量也就只占 10% 的内容——上帝、佛祖、我老妈和我的学员们作证。

我也认识了一些“网络高手”，大多都是在网络上活跃了三年以上的老鸟。他们分析我为什么可以发展起来，就是**因为我不懂技术**，正因为如此，我才把精力放在研究网络项目的成功方法上。

所以我通过自己的实践：研究出了独创的**网上赚钱五大层次理论、淘宝客月赚 3000 元教程、如何获得网络被动财富、SEO 如何与实业结合、如何白手起家开公司**等等系列课程，而且这些课程中所讲到的方法，都是我自己实践后论证成功后再跟别人分享！

你可以从我的下一篇文章中，了解到我教的 SEO 与别人教的 SEO 有什么不同：

## SEO 的最高境界是忘记 SEO

原文地址：<http://www.liweihui.com/thread-1025-1-1.html>

本来这是一篇写进 VIP 区大学区的文章。但我觉得这种思维可以让每一位不了解 SEO 的朋友来了解 SEO，并且了解到 SEO 真正精髓的地方，所以我觉得可以把这篇文章分享出来。不过我认为了解我们 VIP 基础区内容的朋友们看这篇文章的感觉肯定与不了解我们课程的朋友的感觉是完全不一样的。

SEO 的最高境界是忘记 SEO。

很多人不会了解这句话，在**我的第三本书**中，我提出了一个观点：SEO 分为狭义的 SEO 与广义的 SEO，这个观点你不会在其它地方见到。大家平常所了解的 SEO——控制搜索排名的技术，可以在任何 SEO 博客中看到，大多数 SEO 博客都在讨论 SEO 该如何做可以获得最好的排名。——但我却认为，那只是在谈狭义的 SEO。

请看看，我认为一个 SEO 成为一名顶级 SEO 的过程：

- 1、自己学会 SEO，学会控制搜索引擎排名这个技术。——这是目前的大部分 SEOER 到达的境界。很多人错误的认为自己的 SEO 水平有多高，就是一个顶级的 SEO 了，我觉得这真是井底之蛙。
- 2、**通过这套技术做出盈利的网站**。——很遗憾，目前的大部分 SEOER 都没有走到这一步，大部分的 SEOER 还沉淀在 SEO 技术的研究中。
- 3、**雇佣 SEO 技术高手帮他负责网站的 SEO**。——我认为走到这一步，你才可以算是一个真正的顶级 SEO，达到了 SEO 的最高境界。

所以，SEO 的最高境界是忘记 SEO，如果你做了 SEO 一年，还在自己研究 SEO 技术，还在自己做优化，我认为，是你的失败。至少我认为你还有提升的空间。

我的另一句流传在 VIP 的一句话：SEO 技术高手在干嘛？——在为 SEO 赚钱高手打工！

说说我现在的状态。如果我现在还在自己研究 SEO 技术，我觉得就是浪费时间了。我现在正在一步步脱离 SEO 技术，我在我们公司培养了两个人，让他们去实践各种 SEO 技术——SEO 是门实践的学问，只有自己尝试了，尝试了各种手段对排名的影响，才是真正的自我完善之路。而他们的 SEO 水平在我看来已经很 OK 了，他们会把自己总结的再次向我反馈，然后我会再分享出来。

现在我主要在干嘛呢？目前我每天都在花时间“找项目”，基本上我现在在公司定了目标，我们一到两周要上一个新项目——这些项目会在近期不断与大家见面，这些项目都是依据我写在 VIP 中所授的思维方式引申出来的，每节语音课我都会拿出超过 10 个以上 SEO 项目、案例跟大家探讨，下面我会自己实践地把这些项目操作出来。

而建站的工作、SEO 技术部分的工作，交给别人做就行了！

你是希望成为 SEO 技术高手呢？还是希望成为真正的 SEO 顶级高手？

我希望我的学员全部成为 SEO 技术高手，我也正在把最强大的 SEO 技术分享给我们的学员；

但在我看来只是狭义的 SEO——大部分人学了狭义的 SEO 是无法赚什么钱的。

我希望分享的是广义的 SEO，不但成为一名技术高手，而且能够成为一个 SEO 赚钱高手！

而目前我觉得把这一块研究出思想体系的，我认为很少人在做，也很难做到。

所以，以后不要问我的 SEO 水平——现在我有把能帮我赚钱的词我都有把它们搞到第一的能力，未来我有请到最优秀的 SEO 高手为我打工的能力；

也不要问我怎么教 SEO——先把学员培养成 SEO 技术高手，再发展成为 SEO 赚钱高手。

所以我的课程会设置半年的周期——因为走到我的阶段，我认为普通的会员至少需要半年才会达到 SEO 顶级高手的境界。而这个过程，我都希望成为一个引路人，当然，前提，是你愿意走这条路。

## VIP 精英群

为了更好的汇集人才，[我对于我们学员公开发布了精英招募令](#)。我对精英的名额限制为不超过 10%

目前精英的招募情况非常良好。

对精英的要求并非是他们现在就很成功，因为他们学习的时间还短，但我可以从他们申请的文字，从他们对我的思维的领会，了解到他的未来的发展潜力。

我每天接到不少申请进入精英群的朋友，他们在信中如果仅仅告诉我他的 SEO 技术有多高，这样的朋友是不会进入精英群的。

因为这并不是我们的精髓。

目前我几乎每天都有人[申请进入我们的 VIP 精英群](#)，每天他们在群里谈他们最近做的什么项目，听到这些“新奇的”项目，每天讨论这些事情，真的让人感觉非常的过瘾：

每天我都看到别人采用我教授的方法取得成功；  
每天我都看到各种新奇的项目；  
每天我都能跟这些我认为的一流的聪明人打交道；  
每天我都能够亲眼看到他们的成长；  
当然，每天看到很多人对我真诚的感谢……

以上分享的项目，都是征求这些部分学员的意见后才能公开的，其实这些项目大多还是有些门槛的。大部分通过我的方法成功的同学，是不愿意公布他们的项目的，因为项目一旦公布，那么就意味着可能会引起竞争，这是谁都不愿意的事。[所以请原谅我只能公布这些案例](#)，我写这篇文章的时候，我的精英群大概有近 60 人，[几乎每个人都有着跟以上类似的成功项目](#)。我相信在下个月，我们的精英群的朋友的成功一定会更大规模的体现！

这样的人脉价值，是我送给他们的附加值吧！哈哈。我几乎可以相信，能在精英群交上 5 个朋友的同学，未来一定不会贫穷

所以我说 4 月份，我的团队会出现[一批月赚 1 万的高手](#)。而[到了 6 月份，月赚 1 万者一定会成规模的出现！](#)

目前精英们都基本上在完全[按照我的思维理念在实现他们的被动财富之路](#)。

于其前面那位说我在用月赚一万在诱惑别人，倒不如说我在用被动财富在诱惑别人，呵呵。

## 什么是被动财富？

互联网最大的魅力是被动财富。

我在我的第二本书中，把我的理论取名为《久久互联网被动财富学》，当时我的被动财富理念初成体系，到今天，这个体系已经渐渐在完善。

就像我的[公司网站](#)，现在已经每个月稳定给我带来 1-3 笔业务，全由我的公司同事们专门负责业务方面的事（今年 2 月份后，我就不公开自己的新网站和新收入了）。我公开的那个淘客站是我赚钱最少的网站之一。

你可以研究下我的所有网站的友情链接。有不少网站都是我自己的。

更重要的是：这些网站都是我雇的人在管理。我几乎很少去那些网站上看下。

现在我如果懒一点，我完全可以每天游山玩水。但是我的收入仍然每天在增加（因为我每隔一段时间，新的网站又获得定向流量了，又产生新的收入来源了。）

月赚过万，对我难吗？

什么是被动财富：就是你付出一定的精力与时间后，你的付出未来会给你带来持续的现金流，这就是被动财富！

我的不少优秀的学员也正在复制我的这套理念迅速实现着他们的被动财富之路。

因为是我帮助他们迅速的在 2-3 个月内获得了稳定的成功，其实他们的项目是最好不要公开的，但他们感谢我，希望帮助我支持我获得更多人的信任。

不希望公开他们项目的第二个因素，因为又有很多朋友看到我说这些案例，仍然会说：你就会公开你的成功学员的案例，用来忽悠新人。

拜托！我不是神，我也是个失恋会伤心的普通人，我就收个百十块钱。还要我做到什么份上？所以在公开我的部分学员的案例前，我要表达下以下几个观点：

1、每一个成功的学员后面，一定会有超过 1 个没有成功的学员。就像任何班上会有好学生，会有差学生。我的课程不适合每个人；

2、这些学生大多是我一月份的学生，为什么现在在有他们的案例？因为我此前就说过，参与我的课程需要 3 个月才会出初步成果。他们的成功，是建立在他们这两三个月中在非常认真的学习我的课程，并且在实践着我的理念。他们的成功不会，也不可能是一触而就的！如果你想成为他们，你当然也要付出这样的努力！

3、因为我知道任何事情每个人的看法都不一样。有的人看不到我的学员的成功案例说我骗子，看到了又说我在用案例忽悠新人，在沽名钓誉。之所以写出来，一来自然想证明自己的理念的正确；另一方面，也是真心想给想在网络上成功的朋友，也是给已经报名我们课程的学员信心。告诉大家，网络上是可以依靠这样的方向成功的。

4、目前我几乎每天会收到我的新的学员的成功感谢信。考虑到有的项目公开了会对他们不利。所以我挑出的以下项目都是已经征求了我的学员的意见后公开的。

5、我曾经的计划是半年内月赚 1 万。他们也仅仅最长的才 3 个月而已，所以我认为他们身上还存在很多的不足。所以他们仍然到目前为止，仍然在继续深造我的课程。没有一人说自己完全掌握了（他们都这样，我也希望现在刚加入我的学习的学员做好长期学习的准备）。所以我认为他们会有更大的潜力会在未来爆发。

## 学员成功案例首次分享

### 案例一 从“无业游民”2个月到被动收入！

首先讲的一位学员，这个学员真的会给大家很多的信心。

讲讲他的故事吧，他是1月份遇到我的，那时候我还没有名气。所以他在报我的名的时候，也是非常的谨慎，跟我qq语音了快一个小时，才放心把钱打给我。

刚收这个学员一天，我就“后悔”了……为什么呢？

因为他每天若千个问题……。我天性还是比较心软的，尤其是参加我课程的年龄比较长的，还有女士，还有一开始以怀疑态度参加的。我都不想让他们想学的朋友失望。所以对于他的若千个问题，我只好一个一个回答——虽然有时候我心里是不情愿的，呵呵

可惜的是，这个学员的基础实在太差，什么名词都不懂，我真怀疑这样的人也能在网络上成功。

我当时还在想，他估计还是会自己放弃的多……但是我还是觉得我能帮的就帮吧。

令我意外的是，大概两周后，他竟然跟我探讨起其它网站的SEO情况，并提出了他的独到的意见，让我着实非常意外。这时候我才发现他应该是“有药可救”的。

但对于他的“成功”并不会太有信心。至少不会太快成功。

又过了一周，他这一周都没有联系我了。突然有一天找到我说“老师，我要谢谢你”

我说“怎么回事？”因为每天我都会收到学员的感谢，所以对此是习以为常的。

“我现在完全按照你的方法找到一个产品，我觉得这个项目肯定会成功，谢谢你！我一定做出来给你看。”

我“什么项目，说来听听”

他“现在还不能说，等我把排名及流量做起来后再告诉你”

接着，又是20天的时间，中间他联系我就比较少了。我也比较忙，就没怎么关心这件事。这天他突然又联系我“老师，我的目标关键字已经排名谷歌第二页了。现在给你看看是什么产品吧！”

看到他的网站后，感到不仅非常吃惊，只说了四个字：

“你发财了”。

为什么我这么说呢？因为他的项目符合两点：

- 1、他选择的产品没有人通过搜索引擎在推广；
- 2、他选择的产品每天有上千人在搜索引擎上寻找关于这个产品的信息！

1000 人在寻找这个产品的信息，没有人卖，这是个什么市场？**完全的供不应求的市场！**再看了他网站的一些细节，他完全按照我们教的在做。

**又过了一周**，他又找到我：“**好消息，三个关键字都进百度第一页了！**”

这次我听了后比较平静，因为我知道，这是早晚的事。我说：“**有订单没？**”

他说了一句：“**在谷歌第二页的时候就有了**”

到底这个学员做的是什么呢？

我写这篇文章的时候，它排百度第四位：

老人手机不仅仅是一个礼物 是晚辈的爱

快速拨号,一键SOS呼救 专用老人手机,关爱只278元.货到付款,免费电话:400-6868-250.超值回馈:手机3个月包换,2年保修.

[www.139stu.com](http://www.139stu.com) 2010-04 - 推广

前面是付费推广的。

老人手机,老年人手机,适合老年人用

本店为您提供一款特价老人手机,大按键加大字

款,如果不能常回家看看,就买一台老人机送给您的父母,常常打打电话,给老...

[www.laorenji.cn/](http://www.laorenji.cn/) 2010-3-30 - 百度快照

一款几百元的老人手机,竟然获得工业设计“金像奖”! 手机综合讨

24个回复 - 发帖时间: 2009年12月23日

令人惊叹的是,这款几百元的老人手机,竟然获得2010年德国iF产品设计大奖,素有“设计奥斯卡”之称的iF设计大赛是公认的全球设计大赛中最重要的奖项之一。该奖以振兴...

[club.pchome.net/thread\\_1\\_132\\_4906982\\_1\\_.html](http://club.pchome.net/thread_1_132_4906982_1_.html) 2010-1-7 - 百度快照

老人手机\_百度百科

老人手机的背景 1.老年消费者的心理特点 购买和使用商品的过程中受习惯势力的影响大。购买和消费商品要求方便。消费需求构成发生变化,大部分支出用于购买食品和医疗保健用品,中高档商品,用于穿、用方面的支出则相...共13次编辑

[baike.baidu.com/view/1602108.htm](http://baike.baidu.com/view/1602108.htm) 2010-3-24

【首信 S718】 参数 报价 图片 社区 手机 新浪数码 新浪网

新浪手机为您提供首信 S718的所有产品信息,包括首信 S718详尽报价,首信 S718最全面的相关文章,首信 S718最精准的市场参考报价。在此基础上,新浪手机为您提供首信 S718...

[tech.sina.com.cn/mobile/models/9460.html](http://tech.sina.com.cn/mobile/models/9460.html) 2010-3-26 - 百度第四

老人手机\_老年人手机\_适合老年人用的手机-文泉购物网

我们为您提供现在老人手机市场上最实用的老年人手机,超大字体、超大按键、超长待机.回家带一部老人的专用手机,作为礼物送给您的父母,让父母时刻知道你的现状,也让...

[www.laorenji.net/](http://www.laorenji.net/) 2010-3-20 - 百度快照

他卖的就是一个市场非常非常非常细分的“老人手机”!

<http://www.baidu.com/s?bs=%BE%C5%BD%AD%D0%C5%CF%A2%CD%F8&f=8&wd=%C0%CF%C8%CB%CA%D6%BB%FA>

这个产品我们大部分朋友都见过,他从他的朋友那边拿到了低价货源,具体他现在的收入我不跟大家分享了。他已经申请进入了我们VIP精英群。

其实让我觉得他未来一定会更加成功的,并不是因为这个项目。而是因为他真的掌握了课程精髓——网络商人的思维。

果然,在昨天晚上我们在VIP精英群聊的时候,他已经透露了他的下个项目,而这个项目令我们精英群的其他学员都很震惊,群里当时听了后沸腾了!

因为他再次选择了一个很多人搜索，但是在 SEO 上没有人竞争的产品！我们初步估计，如果他的新项目一旦再做起来，下个月，他的收入会再次加倍。而他凭这两个项目的收入，可以雇一个客服来打理！自己完全脱身，凭借这几个月的所学（从纯粹的网络菜鸟，到网赚高手），让他迅速实现财务自由！

现在这个学员每天“无所事事”，每天只要花半小时做客服工作（他现在已经在雇人做客服了）。其它时间就跟我们闲聊，上上网，寻找新的项目。令包括很多朋友都非常羡慕。

看了他的成长过程，真的让我感觉到：人不可貌相！我真的判断不出未来我的学员中有谁会获得更大的成功。

下面我来继续介绍我们学员的第二个成功案例，这个案例更是不得了！

案例 2：西安大屏幕

上个学员是“无业游民”！而第二个案例我们介绍的，是一位很普通的在职人员，看看他是怎么获得成功的：

他也是我第一批的学员（明白没，他们都是努力学习后才取得成功的），以前就喜欢兼职搞些网络方面的东西，参与了我的课程后，就按照我的思路帮他们公司“免费”优化了他们公司的网站。

## 案例二：西安大屏幕排名百度第一：



你可能想这个词有人搜吗？这个词怎么赚钱？

这位学员他在写给我的感谢信中写下：“这个网站 1 个月内排名到了第一，竟然有客户通过这个词找到我们公司，并在上周签下一单，这一单 116 万！不过，我拿的佣金非常少，只有 3 万多！3%的佣金！不管怎么样，非常感谢老师”

这位学员的人脉关系、实业经验也很简单，但是通过 2 个月的学习越来越优秀，不但靠我们所教赚到了第一笔钱，而且他把他做的其它网站也给我看了一下，又有一个网站现在每天被动赚几十到一百元了！又是被动收入！做的网络产品 CPS

的销售。

介绍完了一位“无业游民”、另一位“普通打工者”的成功案例，下面的这位同学，可以说是我们三个月来我们的千人团队财富榜第一名，他的故事虽然充满了偶然性，带有一定运气的成份，但我认为，机会是给有准备的人的。只有你准备好，运气一定会降临在你的身上：

### 案例三 1个半月赚到5万元！

为了更真实地还原这个故事，我直接把他的感谢信贴出来了：

久久老大：

你好，我是VIP会员==（省去），QQ名叫7仔，本来精英群的招募贴出来的时候我就想申请加入的，但由于一直没有做出什么像样的成绩，一直没有找到足够的理由来说服自己可以成为精英。后来纯恋爱项目开始实施，我就给自己定个目标，等梅州分站（当时是14名）进谷歌前三就申请，起码有个像样的理由了。今天我查了一下排名，梅州交友已到第3了，所以就迫不及待地写了这份申请，请久久老大审阅。

我是前期加入的VIP会员，没记错的话应该是第9个加入的，在加入前就已经学会了SEO了，在论坛看到你的帖子直接就加了，因为你的圣辉传媒的案例，后来看了你更多的文章觉得你是一个做大事的人，所以直接加入了你的VIP，可以说我是看着论坛出生到壮大的，目前seo之家发展的这么好，我是相当高兴看到的，也证明我当初的选择是正确的。

下面我简单介绍下我的经历：

从学校毕业在学校教书教了两年，后来出深圳打工至现在，安分守纪，却一直是月光族。我今年28了，还一事无成，可以说思想和金钱都贫穷到极点。虽然每天都上网，一直想找个小本创业的项目来改变现状，但都不能如愿，直到2009年我在（省去）学习了seo的基础理论，觉得seo是个好东西，但学会了后如何赚钱又是一个新的难题，对我来说，一穷二白，没有什么资源，人脉也没有，学完SEO之后又陷入迷茫。后来加入SEO之家论坛，我发觉思维一下子打开不少，受益匪浅，每天登陆看文章已经成为我雷打不动的习惯了。

看到你那篇“《省去》”（VIP文章标题，故省去），我一下子就想到我表哥是开船务公司的，于是当天晚上就联系他有没有做网站。刚好他说11月的时候域名到期，不准备续了，我问的时候是12月，已经停了一个月了。我一下子兴奋起来，我说我学了网站排名技术，我来帮你做站，让你的站排到百度第一去。没想到我哥也反应很快：我明天去续费。这样我第一个项目就这样找到了。

接下来的事情我也写了个报告你还加了精（这篇文章还保留在我们的VIP专区，

当时是1月15日：<http://www.liweihui.com/thread-318-1-1.html>，久久注），就是那个卓越船务建站半个月的工作汇报。清楚的记得当时元旦三天放假闭门建站的过程，这里改改那里弄弄，5号终于上线。然后耐心按着SEO的要求在执行，这段时间也经常跟我表哥交流汇报情况，一个月后每天除论坛来的五六个IP外（他在论坛把他的案例曾经写下来过，所以每天都有流量来，久久注），大概从百度谷歌来的有10-20多个IP，由于是老域名的原因，到过年二月份的时候关键词都有了很好的排名。

让我惊喜的事情在过年年初三这个喜庆的日子里，我表哥一家来探亲拜年，他拿出个大信封交到我手里说这是哥今年给你红包，明年继续努力。

我当时就蒙了，怎么红包是信封啊，我当场拆开一看，里面五叠百元大钞。我哥后来说这是给你的提成五万，你应得的，说是想给我个大惊喜，所以之前一直没跟我提这个事，原来在年前他接了一大单到法兰克福的，并且跟客户聊天时客户说是从网上看到深圳船运的公司，我简直话都说不出来了。这就是SEO给我带来的第一个项目收益，是一个半月左右的时间就让我获得了以前一年的工资收入。

这次的受益可以说是相当偶然的但也是必然的，虽然以后不一定一个半月就可以接到一单，但我想一年能从网站接到一单对我来说都是不错的了，当然对我哥来说肯定不够哈~~这个项目因为前段时间数据库丢失，所以重新做了个站，现在我叫我堂弟去每天更新文章了，目前的排名掉了一些，但IP还算稳定，将近三十个的样子。

接下来就要向老大提的六个月达到月赚一万的目标努力奋斗。目前我打算做的是两个项目，一个是淘客，一个是个人博客，当然还有纯恋爱梅州交友的项目。虽然平时上班比较忙，但我相信只要足够努力和坚持，高举老大互联网创业旗子，一定可以达到目标。

所以我对久久老大，对互联网创业论坛一直是心存无限感激的，对久久的创业赚钱理论也是相当认可的。我这个人一向不善言辞，不会表达，口才很烂，相当内向，这也许就是我一直一事无成的原因。但我一直默默关注论坛的发展，只要有课，能赶上我都一定会准时上课，生怕漏掉久久的每句话，因为你的一句话可以点醒很多人，可以打开很多思路。你的营销模式，你的赚钱思维理念，你的实业经验.....这是在其它我所报名的课程里短时间内学不到的。

目前论坛VIP有800多了，这是对久久，对seo之家最好的肯定，所以为了学习更强的精英思维，早日达到月赚一万的目标，我决定在梅州交友进前三时写下这份申请进入精英群学习，请久久老大批示。谢谢。

（署名省去）

我看到这封信的时候很感动很感动，我们的很多学员也被这封真诚的感谢信打动了，我的一个点子，一个思路，一个方案，帮这位同学1个半月赚到了以前一年

的收入，并且对未来充满更多的信心和方向。

## 案例四 绍兴家教

我们的学员中也有一些“老站长们”，案例四就是给大家介绍的一位学员，就是一位做正规站已经有两年的站长，他以前的流量也是来源于搜索引擎。但是他当时也误打误撞做上去的。没有经历过系统的培训，于是，出于想更好的做出流量，参与了我们的课程。

通过我们的课程中所教的内容现在：

绍兴家教网 绍兴家教 文理家教 文理家教网 绍家教网 绍大家教网 绍兴一对一家教 绍兴的家教 绍兴大学生家教中 绍兴文理家教网 绍兴文理大学生家教网 绍兴大学生家教网

以上词语，全部排名第一：



原来这个网站的收入就达到了数万，而通过我们的学习，可以帮他更好的提升流量，以及帮他拓展更大的市场！他准备把市场扩大到周边更多的城市！那么他的收入会成倍往上翻！

也许你看了以上的案例后，你可能觉得他们很强大，很不平凡。

但我告诉你，他们曾经来到我这里的时候，他们中没有一个让我感觉厉害过。而且他们几乎每个人都问过我非常非常弱智的问题，甚至我有时候我当面骂他们笨，骂他们没有执行力。

现在看到他们的成长与成功，我掩盖不住我的喜悦，我知道他们是一步一个脚印走过来的！他们更好的证明了我们的教学不仅仅是教技术（他们中本身就有带着技术来学习的）；不仅仅是教项目（他们每个人的项目都不一样），而是教的他们成为**商人**，成为**网络商人**，学习的是真正的**在网络上立足之地的真本事**！

最后再谈一个我的早期学员，目前也是非常非常普通的成功案例吧：

## 案例五 淮安网站建设，淮安网站制作，淮安 SEO 全部百度第一



其实这位学员是**完全复制的我第三本电子书讲到的我的一个项目**

他现在每天靠别人来让他帮助建企业网站来赚钱。

## 附录

### 我的四月份的目标：

我在我的每个月都在论坛上写一篇贴子说我当月的目标，目前我之前几个月定的目标都已经基本完成了。

我会把这个月的目标定下来：

- 1、与那家中国最大的虚拟产品销售商确定合作方案，让会员可以操作起来；
- 2、持续开发各种符合 SEO 的企业站、资讯站模板，让大家省去做站的烦恼，轻松上手网站、上手项目！
- 3、把我对于选择项目、网络营销的心得写下来，即是丰富我们论坛的大学区、硕士区及博士区；
- 4、把博士区（限 VIP 精英群朋友加入）独立新的论坛体系，供未来精英群的朋友们学习、交流、合作。

我会一如既往地为我们做成中国互联网创业最有影响力的平台而努力！

1 月份的时候，我就说要做中国互联网创业最有影响力的平台，很多人以为是空话。而那时，这句话就印在了我的心中。现在，我们已经离这个目标，每个月我们更近了一步。

请相信我的，不相信我的，想看笑话的，想落井下石的，想跟我一起创造奇迹的，等等人，站在旁边看就行，别到处发评论，有问题请在我每周的新人交流会上公开等待大家的光临。一对一沟通。

### 我们公司在前程无忧上的招聘广告：

借助我们公司圣辉传媒的名义在前程无忧南京区首页招聘了，挑的最好的广告位，企业的发展在于“人才”。

详见：<http://www.51job.com/default-area.php?area=0702>

前程无忧：中国最大的招聘公司，纳斯达克上市公司。

点击下载久久的前三套电子书，以及免费赠送的教程

该招聘广告位每月招聘费用 10 万左右。我们会持续投放半年。排在最显眼的位置上（看看我们这个位子上的同级别的企业就知道了）！嘿嘿，气派吧~~

招聘人才也是我们事业的壮大。



## 最后的邀请：

到目前为止，我还是个比较有争议的人，不少人觉得我的是骗子。不少想在网上成功的朋友，由于他们对网络的判断力的不足，对我不够了解。

我真诚的希望，如果你感觉你是高手，你也希望帮助网上的新人朋友们一把（他们就是曾经的我们），我希望你可以来参加我们每周的新人交流会。为这些新人们提出他们可能想不到问的问题，让他们可以少走弯路。

如果我是骗子，也会更好的被揭发！

真诚欢迎你们的到访！

我们新人交流会的具体时间安排请看：

- 1、<http://www.liweihui.com/>
- 2、<http://www.liweihui.com/thread-1410-1-1.html>

当然，到时也欢迎每位想真的在网上凭借自己的努力与勤奋致富的朋友们，来到我们这里了解久久，了解我们这个大家庭，大团队。

点击了解久久21岁获得300万风险投资并且亏光的失败故事

点击下载久久的前三套电子书，以及免费赠送的教程

衷心感谢，祝大家一切顺利。也欢迎你可以下个月月上旬，继续来到我们的网站下载我 5 月份的电子书，到时的查看地址仍然在：<http://www.liweihui.com/>

2010-4-4

蒋晖